

Nexus CRM

Prezentare Funcții

Licența Nexus CRM deblochează accesul la module specifice activității de prospectare a pieței, întreținerea relației cu clienții precum și oferirea de servicii de service în timpul și post perioadei de garanție pentru produsele și serviciile livrate.

Pentru fluxul de prospectare a pieței și vânzare utilizând această licență puteți folosi modulul Oferte clienți unde puteți întocmi și gestiona documente de acest tip.

Nexus ERP v.26.3.188 - [SOCIETATE DEMO - BOGDAN].[1-SEDIU].[admin] Mar.2026

Sesiune Instrumente Servicii cloud Ajutor Oferte clienti - Modificare

Operatii Salveaza Devalideaza Renunta Refresh Adauga Deschide Sterge Raport Rapoarte Promotii Conversie la alt deviz Actualizare preturi Asistent Listez oferta Generare documente Inchidere oferta Inchid

Vizualizare Articol Rapoarte Operatiuni Fereasta

Iesiri

Management vanzari

Oferte clienti

Oferte clienti - Mar.2026 Oferta 1 / 31.03.2026

Serie* DEMO

Numar 1

Data* 31 03.2026

Valabil 90

Termen plata (zile) 7

Gestione DEPOZIT RETAIL

Agent vanzare Bogdan Tomasiuc

Agent vanzare secundar

Pregatire

Client* ATAC s.r.l.

Delegat

Oportunitate

Mod de plata Avans 30%, 70% la livrare

Conditii de livrare DAP - Delivery at Place

Locatie livrare SEDIU

Denumire adresa de livrare SEDIU

Loc.BUCUREȘTI SECTORUL 6, Jud. BUCUREȘTI, Nr.1

Identificator

Oferta catre client Observatii

Denumire	Cod	Cantitate	Pret vanzare
PROFIL 6M	33333	100.000	10.0000 Leu ro

Figura 1: CRM - oferte clienti

Ofertele create în acest modul pot fi, ulterior preluate de personalul de vânzări, și transformate în comenzi și facturi folosind produse Nexus destinate activității de vânzare cum ar fi Nexus Invoice, Nexus Lite, etc.

Modulele specifice CRM pe care le activează această licență mai includ *Intervenții*, *Service*, *RMA* și *Service / RMA* module în care sunt evidențiate activitățile din timpul și după perioada de garanție în vederea asigurării suportului

necesar clienților. De asemenea aveți acces la modulul Programari service unde se pot programa și gestiona intervențiile într-un mod structurat și centralizat.

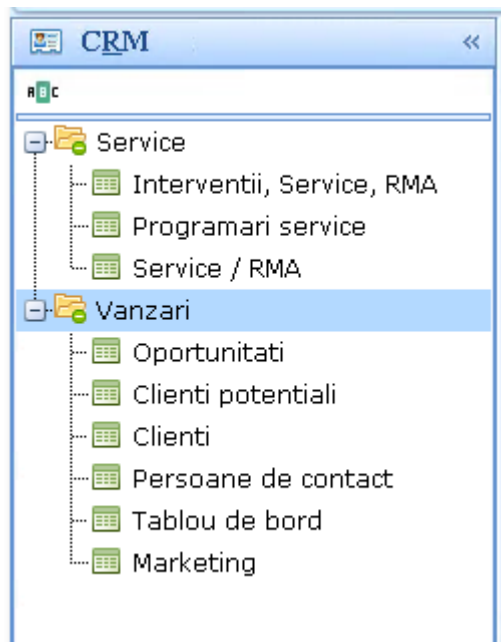


Figura 2: CRM - Module Service, Vanzari

gestionarea instrumentelor de Marketing electronic folosite în diverse campanii.

În figurile de mai jos sunt prezentate câteva dintre funcțiile și modulele licenței Nexus CRM amintite mai sus.

Vă mulțumim pentru interesul acordat produselor și serviciilor noastre!

Pentru oferte personalizate sau detalii suplimentare vă invităm să ne trimiteți un mail la nexus@atacpc.ro.

Pe fluxul de prospectare mai sunt incluse module specifice activității acesteia după cum urmează:

- *Oportunități*: modul în care agenții identifică și gestionează oportunitățile de vânzare sau dezvoltare identificate în zona alocată. Acestea pot fi atașate la oferte în modulul specific. (Figura 3)
- Modulele *Clienți potențiali*, *Clienți* și *Persoane de contact* gestionează portofoliul de clienți ai societății împreună cu persoanele de contact aferente.
- Modulele *Tablou de bord* și *Marketing* oferă instrumentele necesare pentru urmărirea centralizată a rezultatelor activității și

Data ...	Subiect	Client potential	Data ...	Venit ...	Proba...	Evalu...	Stare	Faza
31.03...	Campanie fulger	ATAC s.r.l.	01.04...	2284.8...	90	Cald	In desf...	Prospecta...

Figura 3: Oportunități

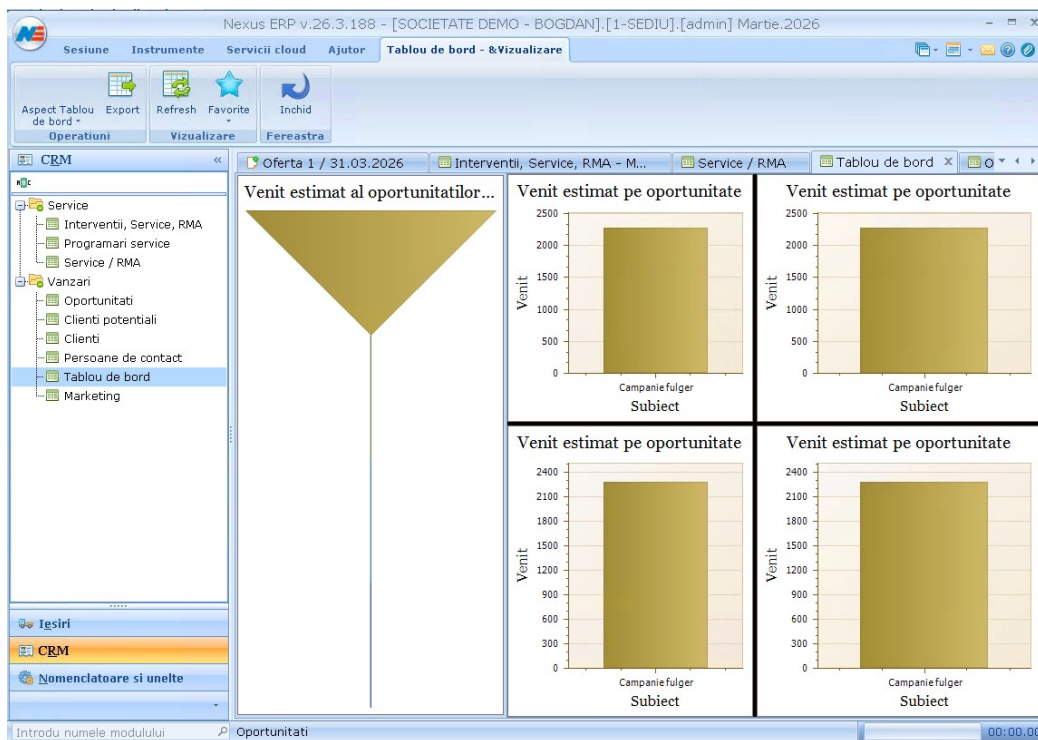


Figura 4: Tablou de bord